



Das Unternehmen:

Unser Mandant ist ein familiengeführtes und international tätiges Technologieunternehmen. Mit zahlreichen Tochter- und Beteiligungsgesellschaften ist unser Kunde ein international angesehener Partner der Energiewirtschaft. Die Geschäftsfelder erstrecken sich über verschiedene Geschäftsbereiche. Im Bereich Gase produziert und vertreibt das Unternehmen etwa 300 Gase und Gasgemische für nahezu alle Einsatzbereiche in Industrie und Handwerk, Lebensmittelherstellung, Labor, Pharmazie und Medizin. Mit einer Kombination aus mehrfacher Akkreditierung (DAkks) und dem jahrelangen Know-How ist unser Kunde in der Lage auch für hochkomplexe Anforderungen exzellente Lösungen zu bieten.

Im Zuge einer Nachbesetzung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Außendienstmitarbeiter Spezialgase (m/f/x)

für die Vertriebsregion Stuttgart-Ulm-Ravensburg im Home-Office.

Geboten werden:

- Erfolgreiches, mittelständisches Industrieunternehmen
- Spannende und abwechslungsreiche Aufgaben mit viel Gestaltungsspielraum
- Leistungsgerechte Vergütung sowie zahlreiche Nebenleistungen und die Möglichkeit zur kontinuierlichen persönlichen Weiterentwicklung
- Eine offene Unternehmenskultur mit flachen Hierarchien und einem angenehmen Betriebsklima sowie die Zusammenarbeit mit einem hoch motivierten Team

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung der Vertriebsregion im Bereich medizinische Gase und Spezialgase
- Kontaktpflege zu bestehenden Kunden (Universitäten und Forschungseinrichtungen, Labore, Pharmaunternehmen etc.) sowie Beratung in allen kommerziellen und technischen Fragen im Bereich
- Kontinuierliche Beobachtung der Markt- und Wettbewerbssituation
- Aufbau neuer Geschäftsbeziehungen
- Mitarbeit bei der Entwicklung von Verkaufskonzepten



Ihr Profil:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium der Naturwissenschaften (bspw. Chemie, Biologie) oder eine vergleichbare naturwissenschaftliche Qualifikation (bspw. Pharmareferent)
- Erste Vertriebserfahrungen wünschenswert, vorzugsweise aus dem Bereich Gesundheitswesen (Kliniken, Labore, Institute, Medizin-/Pharmaanwendungen etc.)
- Hohes Verständnis für technische/wissenschaftliche Zusammenhänge
- Zielorientierte, strukturierte Arbeitsweise mit hoher Eigeninitiative
- Kundenorientiertes Denken und Handeln gepaart mit einem offenen und sicheren Auftreten
- Hohe Reisefreudigkeit in der Region und Kontaktfreudigkeit

Ist das Ihr nächster Karriereschritt?

Dann richten Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen bitte an:

Grünewald Consulting GmbH

Herr Cedric Schütz
Grünewalder Str. 29-31
42657 Solingen
Germany

E-Mail: application@gruenewald-consulting.de

Internet: www.gruenewald-consulting.de



Das Unternehmen Grünewald Consulting unterstützt als international tätige Personal- und Managementberatung namhafte Unternehmen in allen Fragen des Personalmanagements.