



Das Unternehmen:

Unser Mandant, die via traffic controlling gmbh, entwickelt und vertreibt mit einem hochqualifizierten Team seit mehr als 30 Jahren moderne Verkehrstechnik und innovative Radarsysteme. Als Experte für Verkehrssicherheit und innovative Verkehrstechnik ist das Unternehmen internationaler Anbieter von Geschwindigkeitsanzeigetafeln und Entwickler von leistungsstarker Radartechnologie sowie Verkehrsdatenerfassung (Verkehrszählgeräte) inkl. zugehöriger Software. Ob Geschwindigkeitsüberschreitungen, innerörtliche Verkehrsberuhigung oder automatische Verkehrszählung, das Unternehmen konzipiert und entwickelt individuelle Lösungen für unterschiedliche Anforderungen im Straßenverkehr – in Europa, Nord- und Südamerika, Afrika sowie Asien.

Im Zuge einer Nachbesetzung suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Mitarbeiter (m/f/x) Marketing/Vertriebsinnendienst

Mit Dienstsitz in **Leverkusen** ist der künftige Stelleninhaber für die sämtliche Marketing-Aktivitäten zuständig und unterstützt den Vertriebsinnendienst als direkte Kundenschnittstelle.

Anstellungsart: **unbefristete Festanstellung in Vollzeit** oder **Teilzeit** (min. 30h/Woche)

Geboten werden:

- Erfolgreiches, innovatives Industrieunternehmen des Mittelstands
- Breiter Verantwortungsrahmen und Gestaltungsmöglichkeiten mit einem attraktiven, bestehenden und wachsenden Kundenstamm
- Eine vielseitige und abwechslungsreiche Aufgabe in einem Familienunternehmen mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen
- Ein motiviertes Team und positives Betriebsklima
- Leistungsgerechte Vergütung sowie moderne Betriebsmittel (Notebook, Handy etc.)

Deine Aufgaben:

- Verantwortung für die Entwicklung und Umsetzung der Marketingstrategie des Unternehmens (inkl. Erstellung von Marketingplänen, Budgets und Kontrolle der Ergebnisse)
- Planung und Durchführung von Marketingkampagnen zur Steigerung der Markenbekanntheit und zur Generierung von Leads
- Unterstützung der Vertriebsaktivitäten durch die Erstellung von Angeboten, Auftragsbestätigungen, Lieferplänen und Abrechnung



- Betreuung von Kundenanfragen sowie Bearbeitung von Reklamationen und Reparaturaufträgen
- Entwicklung von Marketingmaterialien wie Broschüren, Produktblättern, Präsentationen und Videos
- Steuerung von externen Dienstleistern wie Agenturen und Druckereien

Dein Profil:

- Erfolgreich abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst und/oder Marketing
- Hohe Kundenorientierung und ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit
- Interesse an technischen Zusammenhängen und Produkten im Bereich Elektronik und Verkehrssicherheit
- Gute Kenntnisse im Umgang mit MS-Office-Programmen
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift

Klingt das nach Deiner nächsten beruflichen Herausforderung?

Dann richte Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (ohne Anschreiben) bitte an:

Grünewald Consulting GmbH

Herr Cedric Schütz
Grünewalder Str. 29-31
42657 Solingen
Germany

E-Mail: schuetz@gruenewald-consulting.de

Internet: www.gruenewald-consulting.de



Das Unternehmen Grünewald Consulting unterstützt als international tätige Personal- und Managementberatung namhafte Unternehmen in allen Fragen des Personalmanagements.